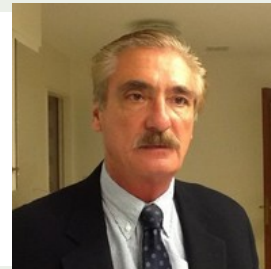


ENRIQUE ROHDE

Fecha de nacimiento	01 de Junio de 1947
Nacionalidad	Argentina
DNI	7.600.815
Localidad	C.A.B.A.
Teléfono	+54 11 3798 9350
E-Mail	enrique.rohde@lctechgroup.com



EXPERIENCIA LABORAL

LC TECH (11.2015 - Actualidad)

Ejecutivo Ejecutivo

Desarrollo de nuevas tecnologías y difusión de otras existentes tendientes a la mejora de productividad en la gestión de procesos industriales. Especialista en la gestión de tecnologías críticas y en la identificación y mitigación de vulnerabilidades de alto impacto.

R&R Patagonia (2014 - Actualidad)

Presidente

Desarrollo de tecnologías y servicios para la industria alimenticia. Especializada en seguridad alimentaria y extensión de vida de productos de la naturaleza.

Familia Aicardi (2014 - Actualidad)

Presidente

Desarrollo de viñedos y producción de vinos de alta gama. Emprendimiento basado en la combinación de tradición e innovación tecnológica de producción limitada orientada a segmentos exclusivos.

Sociedad de Inversores y Minería SGT Chile (2014 - Actualidad)

Director

Dedicado a la expansión de la empresa dedicada a la exploración de yacimientos (minerales, hidrocarburos, agua, litio y de cualquier otro elemento que se disponga de muestras) mediante tecnología que permite la detección en forma remota de la firma espectral producida por la acumulación de materia específica en el subsuelo.

Esta tecnología reduce la incertidumbre y los costos asociados a la exploración de recursos es fiable, rápida, requiere un mínimo de equipamiento liviano, produce resultados inmediatos en forma automática.

ABB (2005 - 2014)

Gerencia General

Desarrollo de empresas en post del crecimiento mediante procesos estratégicos de transformación orientados por una visión desafiante pero posible. La gestión implicó actuar sobre todos los campos vinculados a la gestión empresarial movilizand recursos y tecnologías para adaptar la organización al contexto complejo en que se operaba. La cabal comprensión de la realidad y la comunicación vital, transparente y transversal fueron agentes críticos del éxito alcanzado, donde los colegas que fueron parte del proceso tuvieron una irremplazable contribución y en esto se incluye tanto a nuestra gente como a colegas que trabajaban para nuestros clientes.

ABB (1990 - 2006)

Gerente Regional Sudamérica

Desarrollo de la empresa en diferentes segmentos de mercado. Lo que incluyó el diseño e implementación de

estrategias para conseguirlo. La orientación al cliente fue una de las claves utilizadas junto con el aumento de "footprint" local, hecho que llevo a un intenso desarrollo de recursos como así también a la adquisición de empresas.

Combustión Enginnering (1980 - 1989)

Gerente Regional

Desarrollo de Sistemas de Control. Modelos de control de Procesos. Gestión de proyectos. Gestión de Mercados.

FORMACIÓN ACADÉMICA

Universidad de Buenos Aires